



Offre de stage en Vente et Logistique - stage CIP rémunéré possible

BIGH est une jeune société qui a pour but de développer, construire et opérer des fermes aquaponiques intégrées dans des sites urbains. Ceci en vue d'une production alimentaire durable intégrée dans un circuit court et dans la promotion d'une économie circulaire. Le premier site, BIGH Anderlecht, a été inauguré en Avril 2018 et produit de la truite saumonée, des légumes et des herbes aromatiques en aquaponie. BIGH opère ce site tout en réfléchissant au développement d'autres fermes à Bruxelles, de même que dans les grandes villes européennes.

Équipe et démarche

Nous sommes une jeune équipe dynamique et passionnée par le développement durable. Nos collaborateurs sont désireux de partager leurs idées et réflexions dans l'optique d'une amélioration continue (optimisations techniques, économiques, environnementales). Nous offrons un environnement de travail propre à celui d'une start-up, bouillonnant d'énergie et porté par une vision et des produits uniques.

Site d'exploitation

La **Ferme Aquaponique de Bruxelles** (4000 m²) est située aux Abattoirs d'Anderlecht, site emblématique au centre de la capitale Belge. Elle est composée de différents systèmes agricoles innovants, en vue de créer un lieu de démonstration des différentes possibilités qu'offre l'agriculture urbaine. La toiture comporte une serre high-tech produisant des légumes et des herbes aromatiques, un jardin extérieur et enfin une pisciculture (RAS, Recirculated Aquaculture System), d'où provient l'eau riche en nutriments, permettant l'irrigation des différentes cultures et propre à l'aquaponie.

Description du poste :

Le stagiaire sera chargé de la gestion logistique des commandes et du contact clients, en collaboration avec le responsable commercial et marketing. Ceci implique :

- **Gestion logistique des ventes** : communication et contacts avec les livreurs, organisation des tournées de livraisons, vérification des commandes, gestion des stocks, suivi des livraisons, réalisation des bons de livraisons et vérification des factures
- **Contact client**: communication et prise des commandes chez les clients
- **Point de contact entre les clients et les productions** : assurer la communication des commandes aux productions
- **Marketing** : suivi des satisfaction/ plaintes des clients et visite des clients existants, démarchage de nouveaux clients

Les attributs et l'expérience souhaités :

- Etudiant en année de césure/stage ou jeune diplômé (pour le stage rémunéré)
- Compétences en communication
- Une très bonne organisation
- Proactivité & apprenant vite
- Polyvalent
- Habilité à travailler de manière indépendante, ainsi qu'en équipe
- Maîtrise du FR et de l'EN, le NL est un atout
- Motivé d'aider en production de tomates, herbes et poissons en cas de besoins.

Durée : Immédiatement, pour une durée de 3 à 6 mois. Stage CIP rémunéré possible.

Intéressé(e) ? : Envoyez-nous un email avec votre CV et vos motivations à Léa Walravens, lw@bigh.tech